

Wir suchen

Firmenkundenberater (m/w/d)

Für die Betreuung und Weiterentwicklung eines interessanten Kundenportfolios regionaler Geschäftskunden, suchen wir einen dynamischen und aufgeschlossenen Firmenkundenberater, der über die deutsch-dänische Grenze hinaus tätig sein wird.

„Du wirst eine nach außen sichtbare Position einnehmen, in der Du sowohl als Sparringspartner für lokale Kunden im Zusammenhang mit größeren Entscheidungen und Finanzierungen sein wirst, mit grenzüberschreitenden Themen für unsere regionalen Kunden arbeiten und gleichzeitig den Kundenbestand ausbauen.“ *(Dirk von Heyer, Leitung Firmenkunden)*

Deine Rolle:

- Aufnahme des aktiven Vertriebs
- Priorisierung von Vertriebsaktivitäten
- Aufbau von bestehenden & neuen Partnerschaften mit Geschäftskunden
- Teilnahme an Netzwerktreffen
- Mehrwerte für Kunden schaffen

Deine Stärken:

- Ergebnisorientiertes Arbeiten
- Strategisches Handeln
- Ehrgeiz mit kundenorientiertem Streben
- Beherrschung der deutschen & dänischen Sprache in Wort & Schrift
- Teamgeist

Was macht diese Stelle so besonders?

Die Union-Bank ist eine **einzigartige Bank mit einem informellen und zwanglosen Ton**. Die gelebte Du-Kultur und hohe Arbeitszufriedenheit, ist auf unsere deutsche wie auch dänische Kultur zurückzuführen, die fest in der Union-Bank verankert ist. Mit deutschen und dänischen Kunden in der Region bist Du ein ganz natürliches Bindeglied für die Aktivitäten unserer Kunden über die deutsch-dänische Grenze hinaus.



NordischVerbunden

Wir freuen uns auf deine
vollständige Bewerbung



per Post: Union-Bank AG
Große Str. 2 | 24937 Flensburg



per E-Mail:
bewerbung@unionbank.de

Dein Ansprechpartner: Dirk von Heyer | +49 461 8414-228 | dvheyer@unionbank.de

Privatkundenberater (m/w/d)

Für unsere Zweigstelle in Harrislee suchen wir einen zweisprachigen Privatkundenberater, der offen auf Menschen zugeht und diese über die deutsch-dänische Grenze hinaus im Bereich Finanzierungen beraten kann.

„In deiner Position als Kundenberater arbeitest du eng mit anderen Beratern zusammen und bist dafür verantwortlich, unsere Kunden umfangreich zu betreuen und auch neue Kunden zu gewinnen. Du solltest Freude im Umgang mit Menschen haben und einen vollen Kalender mit interessanten Terminen mögen.“ *(Kerstin Hanke, Filialleiterin)*

Deine Rolle:

- Entwicklung deines Kundenportfolios
- Verantwortung für Kundengewinnung
- Individuelle Kundenberatung
- Aufbau eines dauerhaften Netzwerkes
- Möglichkeiten entfalten, Wissen erweitern
- Wachse mit deinem Erfolg!

Deine Stärken:

- Verständnis für Kunden-Bedürfnisse & Träume
- Freude an aktiver Kundenansprache
- Hohes Maß an proaktivem Denken & Handeln
- Beherrschung der deutschen & dänischen Sprache in Wort & Schrift
- Teamgeist

Was macht diese Stelle so besonders?

Die Union-Bank ist eine **einzigartige Bank mit einem informellen und zwanglosen Ton**. Die gelebte Du-Kultur und hohe Arbeitszufriedenheit, ist auf unsere deutsche wie auch dänische Kultur zurückzuführen, die fest in der Union-Bank verankert ist. Wir bieten gestalterische Freiheit mit einhergehender Eigenverantwortung. Gleichzeitig kannst Du dich darauf freuen, dich dem widmen zu können, was Du am besten kannst: Privatkunden beraten und neue Kunden gewinnen.



Nordisch**Verbunden**

Wir freuen uns auf deine vollständige Bewerbung



per Post: Union-Bank AG
Große Str. 2 | 24937 Flensburg



per E-Mail:
bewerbung@unionbank.de

Deine Ansprechpartnerin: Kerstin Hanke | +49 461 70032-36 | khanke@unionbank.de